

Drie projecten voor het voetlicht

Zonnepanelen: kosten en baten onder de loep

Zonne-energie wint aan terrein, ook in de tuinbouw. Inmiddels zijn er zo'n driehonderd solarprojecten gerealiseerd. Wat motiveerde ondernemers om te investeren in zonnepanelen, hoe draait de installatie en – misschien wel het belangrijkste – wat levert het op? Drie projecten in de sierteelt voor het voetlicht.

Ank van Lier

bloemisterij@hortipoint.nl

Ter Laak Orchids, Wateringen:

'Panelen zijn schakel in groter geheel'

Ter Laak Orchids in Wateringen nam in 2011 een nieuwe, 8 ha tellende kas met GreenTop-buitenscherm in gebruik. In het buitenscherm zijn 4.800 zonnepanelen geïntegreerd. Deze panelen, van 1,60 bij 0,2 m, zijn in een hoek van 10 graden geïnstalleerd boven het schermpakket van het buitenscherm en hebben een vermogen van elk 35 wattpiek (Wp). Het vermogen van de totale installatie komt uit op maximaal 168.000 Wp. Richard ter Laak: „De energiekosten verlagen in combinatie met een stukje profilering op het gebied van duurzaamheid; dat was onze belangrijkste motivatie om te investeren in zonnepanelen.”

De precieze hoogte van de investering is volgens Ter Laak niet duidelijk. „De panelen waren wel duurder dan reguliere panelen, vanwege de vele ontwikkelingsuren die deze vergden. Deze kosten zijn

echter niet één op één aan ons doorberekend. Het was voor Van der Valk Solar Systems, leverancier van de installatie, namelijk ook een soort testcase. Daarbij was de aanschaf van het buitenscherm en de panelen een 'package-deal'." Een consortium bestaande uit Ter Laak en diverse toeleveranciers ontving voor het project ook een subsidie vanuit de Clusterregeling van provincie Zuid-Holland. Daarnaast kreeg Ter Laak een bijdrage uit het Duurzame Innovatie Tuinbouw fonds (DIT-fonds) van Rabobank Westland. „Voor de SDE-subsidie hebben we meerdere aanvragen ingediend, maar zijn we helaas uitgeloot”, zegt Ter Laak. „Dat is jammer, aangezien deze regeling belangrijk is om duurzame energie te stimuleren. Maar de opzet hiervan is erg bekrompen.”

Hoewel in het begin sprake was van kin-

derziekten – er waren aanvankelijk grote verschillen in het geleverde vermogen van de diverse strings – draait de installatie nu al geruime tijd zonder problemen. „Er wordt circa 150.000 kWh per jaar mee opgewekt: dat is een rendement van 90%”, zegt Ter Laak. Op de momenten dat de zon schijnt, levert de kwekerij de elektriciteit bijna altijd terug aan het net. Door de lage elektriciteitsprijzen van de laatste tijd levert dit echter weinig op; gemiddeld krijgen levert dat zo'n 4 cent per teruggeleverde kWh op. „Dat betekent dat we hier zo'n € 6.000 per jaar mee verdienen. Dat is natuurlijk geen bedrag waar je vrolijk van wordt. Het is dat wij aanspraak konden maken op subsidies, anders was deze investering niet interessant geweest.” Desondanks hebben Richard en Eduard ter Laak geen spijt van de gedane investering. „Doordat de panelen een schakel vormen in een groter geheel en het gaat om een maatwerkinstallatie, die ook nog eens een test was, is het kosten-baten-verhaal voor ons moeilijk inzichtelijk te krijgen. We hebben een perfect geïntegreerde installatie. Ook helpt het ons in de profilering als duurzaam bedrijf.” Of dat daadwerkelijk meer handel of een hogere prijs oplevert, is volgens Ter Laak moeilijk te zeggen. „Maar als modern tuinbouwbedrijf moet je gewoon je best doen, op alle fronten. Ook als het gaat om milieu. Daar dragen de zonnepanelen een steentje aan bij.”



FOTO: ANK VAN LIER

Kwekerij Mostert, Nieuwerkerk aan den IJssel:

'Subsidiebedrag hoger dan investering'



FOTO: COCK HOOGENDOORN/ELEKTRO- EN BESTURINGSTECHNIEK

Schefflera-kwekerij Mostert zet de zonnestrallen die op het schuurdak vallen dit jaar voor het eerst om in elektriciteit: sinds januari van dit jaar is het 350 m² grote dak belegd met 200 panelen. Ieder paneel heeft een vermogen van 240 wattpiek (Wp), de totale installatie komt uit op 48.000 Wp. Hiermee hoopt Frits Mostert op jaarbasis tussen de 40.000 en 48.000 kWh aan elektriciteit te kunnen opwekken. Mostert telde voor de totale installatie een bedrag van circa € 50.000 neer. De onder-

nemer kreeg ook SDE++ subsidie toegekend. Deze regeling vergoedt het verschil tussen de kostprijs voor grijze energie en die van duurzame energie over een periode van vijf, twaalf of vijftien jaar. Mostert werd ingeloot voor de hoogste subsidie, wat inhoudt dat hij een bruto subsidiebedrag van € 61.000 kan ontvangen, verspreid over een periode van vijftien jaar. „Dat is dus meer dan het bedrag dat ik heb geïnvesteerd in de panelen; heel bizar”, zegt Mostert. „We ontvangen 14,8 cent

per opgewekte kWh, maar daarop wordt de prijs van grijze stroom in mindering gebracht. Dat betekent dat we nu netto ongeveer 9 à 10 cent per kWh subsidie krijgen. Subsidie was nodig om de case rendabel te krijgen, maar op een dergelijk hoog tarief hadden we niet durven hopen.”

Mostert is eigen netbeheerder en gebruikt de stroom die hij teruglevert aan het net weer op zijn eigen kwekerij. De teler, die ook een WKK heeft voor energieopwekking, kocht tot en met vorig jaar 70.000 tot 80.000 kWh aan elektriciteit in. „Onze elektriciteitsbehoefte concentreert zich in de zomermaanden, als de WKK niet of nauwelijks aan staat. De zonnepanelen vullen dit 'gat' mooi op.” Dankzij de panelen hoeft de kwekerij dus minder stroom in te kopen – ze betalen 5 à 6 cent per kWh –, waardoor de elektriciteitsrekening fors omlaag gaat. „Natuurlijk weegt de gedane investering de komende jaren ook nog mee, maar die moeten we binnen een jaar of zeven à acht kunnen terugverdienen.”

Mostert vindt het daarnaast belangrijk om iets te doen op het gebied van duurzaamheid. „Het is onze plicht om de aarde zo goed mogelijk na te laten aan onze kinderen. Wellicht dat we onze installatie in de toekomst nog verder uitbreiden, mits we een plek vinden om de panelen neer te leggen. Ons schuurdak ligt al helemaal vol.” <

Perkplantenkwekerij Van der Ende, Berkel en Rodenrijs:

'Panelen maken bedrijf meer toekomstbestendig'

Op het schuurdak van Perkplantenkwekerij Van der Ende in Berkel en Rodenrijs prijken sinds september 2012 een honderdtal zonnepanelen. Chris en Marty van der Ende, die een kwekerij van 6.100 m² runnen, investeerden er om diverse redenen in. „We vonden het belangrijk om als bedrijf iets te doen voor het milieu”, vertelt Marty van der Ende. „En we wilden graag zelfvoorzienend zijn wat onze stroomvoorziening betreft en op deze manier kosten besparen. Bovendien was investeren in panelen toentertijd ook belastingtechnisch aantrekkelijk was; we konden hierdoor extra afschrijven.”

Op het bedrijf werd jaarlijks zo'n 20.000 kWh aan stroom verbruikt. Het streven van het echtpaar Van der Ende was om met de zonnepanelen in ieder geval deze behoefte te kunnen dekken. Hiervoor waren minimaal 96 panelen met een vermogen van 210 wattpiek nodig. „Om op safe te spelen, kochten we er honderd. Met de totale installatie kunnen we ruim 20.000 kWh aan stroom opwekken.” Chris van der Ende, die van huis uit elektricien is, installeerde de panelen zelf en bespaarde daarmee € 3.000. „We waren alleen de materi-



FOTO: VAN DER ENDE

aalkosten kwijt; zo'n € 20.000”, zegt Marty van der Ende. „Voordeel was ook dat de panelen kwamen in een periode dat het op onze kwekerij rustig was.”

De Van der Endes verwachten de investering in circa zeven jaar te kunnen terugverdienen. „Mits we natuurlijk de begroote hoeveelheid van 20.000 kWh per jaar kunnen opwekken. De opgewekte stroom leveren we terug aan het net en wordt verrekend met het aantal kWh's dat we op onze kwekerij verbruiken; dat is mogelijk bij Eneco. Hiermee verdienen we per jaar zo'n

€ 3.200. Afgelopen jaar hebben we zelfs 5.000 kWh meer opgewekt dan begroot; hiervoor kregen we 9,2 cent per teruggeleverde kWh. Dat is mooi meegenomen.”

De ondernemers communiceren hun investering in duurzame energie op diverse manieren naar hun afnemers, onder meer particulieren. „Het levert niet meer afzet op, maar het doet wel iets met je imago”, aldus Marty van der Ende. „Deze investering en de bijbehorende reductie van de energiekosten, maakt ons bedrijf meer toekomstbestendig.” <